

Konference om Det Gode Rådgiverudbud

Danske Arkitektvirksomheder og FRI, Foreningen af Rådgivende ingeniører inviterer til konferencen Det Gode Rådgiverudbud. Konferencen ser på om måden, den offentlige sektor udbyder rådgivningsopgaver på, er værdiskabende og hvad skal der til for at lave et udbudsmateriale der tilgodeser både tilbudsgivere og bygherres behov.

På konferencen vil en række inspirerende oplægsholdere fra alle sider af bordet belyse motiver og bevæggrunde til, hvorfor udbud skrues sammen, som de gør. Konferencen vil især med fokus på de gode eksempler give inspiration til, hvordan udbuddene kan gøres bedre for alle parter.

Konferencen henvender sig primært til medlemmer af Danske Arkitektvirksomheder, FRI og Bygherreforeningen.

Dato/tidspunkt: Mandag den 30. maj 2022 kl. 9.00 - 13.00 (indskrivning fra kl. 8.30)

Sted: DI - Industriens Hus, H. C. Andersens Boulevard 18, 1553 København

Pris: Konferencen er gratis, men tilmelding er nødvendig

Der opkræves et No show fee ved manglende fremmøde på 700 kr. + moms

Tilmelding: [Benyt linket her](#)

Program:

| | |
|-------------------|---|
| Kl. 08.30 - 09.00 | Indskrivning, kaffe, te, let morgenanretning i Industriens Hus, Atriet |
| Kl. 09.00 - 09.10 | Velkomst/dagens emne ved ordstyrer Frants Nielsen , adm. direktør hos Dorte Mandrup Arkitekter |
| Kl. 09.10 - 09.35 | Hvordan er udbudssituationen i dag? Gyrithe Saltorp , adm. direktør hos Vilhelm Lauritsen Arkitekter Med direktørposter hos København Kommune, Bygningsstyrelsen og nu Vilhelm Lauritsen Arkitekter har Gyrithe stor indsigt i forholdene på begge sider af bordet. Med den baggrund vil Gyrithe fortælle om udbudssituationen i dag og hvorfor udbud ofte opleves som problematiske. Hvad er det der ikke fungerer, og hvad fungerer |
| Kl. 09.35 - 10.00 | Bygherrerådgiverens opmærksomhedspunkter ved udarbejdelse af udbud Charlotte Nørbak , bygherrerådgiver og proceskonsulent hos Emcon med erfaring både som rådgiver, bygherre og bygherrerådgiver Hvilke tanker skal bygherrerådgiverne gøre sig, når de udarbejder rådgiverudbudsmaterialet og hvordan finder bygherrerådgiveren den rigtige rådgiver - overvejelser og hensyn |
| Kl. 10.00 - 10.05 | Spørgsmål og kommentarer til de to indlægsholdere |
| Kl. 10.05 - 10.30 | Nye udbuds- og samarbejdsmodeller på DTU med fokus på indkøb af rådgivning Anders B. Møller , campusdirektør, DTU, som er en bygherre med stor byggeaktivitet Anders fortæller om de erfaringer, man har gjort sig på DTU med rådgiverudbud, og hvad er vigtigt for bygherren |
| Kl. 10.30 - 10.35 | Spørgsmål og kommentarer |
| Kl. 10.35 - 10.45 | Pause |
| Kl. 10.45 - 11.10 | Hvad er et godt udbud? Anders Strange , partner hos AART Med baggrund i sine erfaringer fra især Norge fortæller Anders om enkle og meningsfyldte udbud, og hvordan tilbuddene gøres værdiskabende |

- Kl. 11.10 - 11.45 **Hverdagsudbuddene**
Lars Bendix Christensen, adm. direktør og partner i Wissenberg A/S
Med mange års indsigt i tilbudsafgivelse på offentlige rådgivningsopgaver i Danmark, fortæller Lars om de mindre rådgiverudbud på bl.a. rammeaftaler, som fylder i hverdagen hos rådgivere, krydret med gode eksempler og faldgruberne
- Kl.10.45 - 10.50 Spørgsmål og kommentarer til de to indlægsholdere
- Kl. 11.50 - 12.10 **Hvordan gør vi udbuddene bedre for alle parter?**
Rolf Simonsen, programdirektør i Værdibyg
Værdibyg arbejder med alle sider af byggeriets processer og samarbejder, og hvordan dette giver bedre projekter for alle parter i byggeriet. Rolf giver et bud på, hvordan vi kan gøre udbuddene værdiskabende for alle parter, og hvor vi som branche skal være særligt opmærksomme
- Kl. 12.10 - 12.25 Opsamling og afrunding ved Frants Nielsen
- Kl. 12.25 - 13.00 Sandwich/mingling